



FULLTIME REGIO MANAGER ON TRADE ZUID HOLLAND

OVER WARSTEINER

Warsteiner is een van de grootste biermerken van Duitsland en wordt volgens de hoogste kwaliteitseisen gebrouwen in een zeer moderne brouwerij in het dorp Warstein in het natuurlijke Sauerland. Het bier onderscheidt zich door haar exclusieve uitstraling en zachte smaak. Vanuit de familiebrouwerij, die sinds 9 generaties eigendom is van de familie Cramer, worden de bieren van Warsteiner naar, inmiddels meer dan 60 landen wereldwijd, geëxporteerd. In Nederland is Warsteiner al 25 jaar succesvol actief in zowel de horeca- als retailmarkt. Warsteiner stelt zich als doel om mensen wereldwijd te laten genieten van het beste dat de Duitse brouwcultuur te bieden heeft. Het biermerk heeft dan ook als missie om het meest geliefde Duitse biermerk ter wereld te zijn.

DE FUNCTIE

Je werkt in een enthousiast team regiomanagers en rapporteert aan de Sales Manager On Trade. Na een gedegen inwerkprogramma krijg je de verantwoordelijkheid over jouw eigen regio met alle bestaande Warsteiner horeca relaties. Je onderhoudt de contacten, zoals het in de Warsteiner familie gebruikelijk is, op een warme manier. Je zorgt daarnaast doorlopend voor uitbreiding van het aantal nieuwe relaties en voldoet daarmee aan de vooraf gestelde doelstellingen. Samen met de Warsteiner partnerleveranciers, waar je ook een zeer nauwe en warme band mee opbouwt, zorg je voor gezonde financiële volume groei in jouw rayon voor de merken Warsteiner, Pater Linus en König Ludwig.

Je bent veel onderweg, hebt veel contact met de Sales Manager On Trade, binnendienst collega's van Sales Support & Trade Marketing en andere branchegenoten. Ook op de landelijke en regionale horeca beurzen alsmede overlegvergaderingen wordt op jouw aanwezigheid gerekend.

Daarnaast ben je verantwoordelijk voor het bijhouden van administratie, het maken van individuele planningen en evaluaties.

HET PROFIEL

Wij verwachten van jou dat je minimaal een afgeronde HBO/MBO+ opleiding hebt en woonachtig bent in de regio. Je beschikt minimaal over twee jaar relevante werkervaring als verkoper en hebt aantoonbare affiniteit met de horeca. Daarnaast zijn een gezonde ambitie, doorzettingsvermogen en een representatief voorkomen eigenschappen die wij als vanzelfsprekend achten voor het uitoefenen van deze functie. Je hebt tevens kennis over de meest gangbare biersoorten en – stijlen en het tappen/uitschenken ervan. Idealiter beschik je over markt specifieke juridische en financiële kennis en kun je uitstekend gebruik maken van jouw netwerk in de regionale horeca. Vanzelfsprekend ben je bekend met het gebruik van MS Office, SAP-CRM en ben je in het bezit van een rijbewijs B.

WAT BIEDEN WIJ JOU?

Wij bieden je een afwisselende en zelfstandige baan in een dynamisch bedrijf, waarin je zult samenwerken met een enthousiast team. Een passend salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden horen bij de functie. Het betreft een fulltime functie met, bij gebleken geschiktheid, mogelijkheden voor langere tijd.

Herken jij jezelf in bovenstaande omschrijving? Stuur jouw sollicitatie voorzien van CV met motivatie en een recente (pas) foto per mail aan work@warsteiner.nl t.a.v. R. Jongebloet en wie weet proosten wij, met een vers getapte Warsteiner, binnenkort op jouw nieuwe functie!

Acquisitie op basis van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

